

Die Standorte von Westfleisch



Regionale Erzeugung. Top Qualität.

Profitieren Sie von kurzen Transportwegen!



Exklusiv für unsere Vertragspartner!

Nutzen Sie als Vertragspartner kostenfrei die Westfleisch Xtra App und das Extranet. ✓

Probieren Sie es direkt aus:



Ihre Ansprechpartner:



Heinrich Spechtmeyer
Lübbecke / Bakum, Teamleitung Schlachtvieheinkauf

Telefon: 0 57 41/2 78-51 43
E-Mail: heinrich.spechtmeyer@westfleisch.de



Hubertus Surmann
Teamleitung Außendienst

Telefon: 0173 / 35 05 892
E-Mail: hubertus.surmann@westfleisch.de



Christoph Speckmann
Hamm, stellv. Teamleitung Schlachtvieheinkauf

Telefon: 0 23 88 / 3 06-41 10
E-Mail: christoph.speckmann@westfleisch.de



48143 Münster · Brockhoffstraße 11 · Telefon: 02 51/4 93-0
E-Mail: info@westfleisch.de · westfleisch.de



Partnervertrag
FÄRSE

★★★★
Premium-Programm



Westfleisch – Ihr Qualitätspartner

Bereits seit 1928 sind wir im Lebewidhgeschäft tätig. Heute ist Westfleisch einer der größten Fleischvermarkter in Deutschland und Europa.

Stark. Verlässlich. Nachhaltig.

Westfleisch ist ein starker Partner für Sie und den Erfolg Ihrer Arbeit. Ob Nutzwidh oder Schlachtwidh – wir bieten Ihnen passende Angebote, marktgerechte Preise, zuverlässige Lieferung oder Abnahme. Garantiert.

Bauern für Bauern

Niemand kennt Ihre Arbeit besser als Ihre Berufskollegen. Deshalb gibt es in Vorstand und Aufsichtsrat bei Westfleisch eine bäuerliche Mehrheit. Bei allen Fragen rund um die Verträge geht an den Praktikern des „Beirats für Kooperationsfragen“ kein Weg vorbei. Wie Sie, leben auch wir von unserem guten Namen. Und den setzen wir so wie Sie nicht für einen schnellen Cent oder das vermeintlich attraktive Einmalgeschäft aufs Spiel.

Mitgliedschaft mit Mehrwert

Zuverlässig. Sicher. Mit fundiertem Branchen-Know-how. Das alles ist Westfleisch. Aber wir bieten noch mehr:

Immer wieder gibt es exklusiv für unsere Anteilseigner interessante Anlagemöglichkeiten, die in Sachen Rendite auf dem freien Markt ihresgleichen suchen. Das beste daran: Von Ihrer Beteiligung profitieren Sie und „Ihr“ Unternehmen.



Färsen vermarkten –
Ein gutes Geschäft!

„Partnervertrag Färsen“ Neue Märkte

Schnell und
bequem:
Schlachtergebnisse
online und direkt
aufs Smartphone



- klare, **transparente Regeln**, offene Kommunikation
- **Gesichertes, zukunftsorientiertes** Marktsegment
- **Abnahmegarantie:**
mehr Zeit für Sie, wir kümmern uns ums Geschäft!
- attraktive Jahres-**Sonderzahlungen**
- apparativ begleitete Klassifizierung (VBS 2000)
- Unterstützung als **Bündler** gegenüber QS
- **langjährige Zusammenarbeit** mit Partnern aus Genossenschaft und Handel
- Sie **erzeugen** – wir **vermarkten!**



„Nutzen
Sie die Chancen
dieses neuen
Marktsegments!“

Spitzen-Boni für
optimale Schlachtgewichte! ✓